

企业 AI 项目先看预算，再决定怎么开始

真正的 FDE 可能持续数月并深入业务现场。下面公开的是标准采购路径和预算边界，不用一个低价覆盖无限范围。

服务	公开价格	参考周期	标准范围	重要边界
FDE Fit	¥0	30-45 分钟	一个具体业务问题的适配判断	不含系统审计 / 书面方案
AI Opportunity Mapping	¥49,800	1-2 周	业务访谈、流程 / 基线 / 系统 / 风险 / Pilot SOW	标准范围固定价
Value Pilot	¥198,000 起	4-8 周	一条核心流程、标准连接、受控验证、验收证据	复杂集成另计
Embedded FDE Partner	¥120,000 / 月起	3 个月起	深入业务现场持续发现、实施、采用与 KPI 复盘	大型独立开发另行 SOW
Production Deployment	¥380,000 起	6-12 周起	生产连接、身份权限、审批、日志、评测、监控、回滚	私有化 / 多流程另计
Enterprise AI Transformation	定制报价	季度 / 半年度	多部门、多流程、企业 AI 控制层与长期转型	可进入百万元级预算
AI Operations	¥30,000 / 月起	持续	异常、模型 / 成本、权限、采用率和 KPI 运营	7×24 值守另约

项目总预算怎么拆

FDE 专业服务费 + 第三方模型 / 软件费 + 云 / 算力费 + 必要硬件费 + 经确认的现场差旅与其他项目成本。正式生产优先使用客户自己的模型 / 云 / SaaS 企业账号；需要 GPU / 服务器时原则上由客户直接采购，FDE Flow 提供选型、BOM、部署与验收。

Discovery 抵扣： AI Opportunity Mapping 后进入 Value Pilot，可按最终 SOW 抵扣；标准范围可全额抵扣，复杂项目按实际 Discovery 工作量确定。

所有周期、包含项和起价均为标准范围参考；最终范围、人员投入、里程碑和验收以双方签署 SOW 为准。